



Франшиза АЗС и АГЗС

Кавказ- Автогаз

Собственная станция.
Система действующей сети.

20 лет в топливном бизнесе



Действующий бизнес с 2006 года

Опыт собственных станций

20

лет в отрасли СУГ

14

действующих АГЗС и АЗС



Оптовые поставки, собственная логистика и розничная сеть.

Собственная инфраструктура



16

газовозов
в собственном парке

1 800 м³

мощность
газонаполнительной
станции

2+ млрд ₽

оборот компании
по итогам 2025 года

21+ млн

литров реализовано
на станциях сети в 2025
году

Экономия формирует спрос

**СУГ может быть
существенно дешевле бензина.**

Такси

Большие ежедневные пробеги

Доставка

Регулярные расходы на топливо

Коммерческий транспорт

Экономия каждой поездки

Конкретная выгода зависит от цен на топливо и региона. Инфраструктура, оборудование и компетенции СУГ доступны на рынке.



Источники выручки

Топливо и сервисы

СУГ

Базовый продукт франшизы

Бензин и дизель

Возможны в формате «Премиум»

Магазин, кафе, услуги

Состав зависит от формата и локации

Система лояльности поддерживает работу с постоянными клиентами.

Поддержка по каждому направлению

01 Бренд и маркетинг

Право работы под брендом, клиентская база, лояльность и маркетинговые инструменты.

02 Локация и проектирование

Оценка участка и формата, сопровождение проектных и технических решений.

03 Оборудование и безопасность

Стандартизированные требования к оснащению и эксплуатации объекта.

04 Поставки и управление

Согласованная модель поставок, документы качества, операционные и IT-системы.

05 Команда и документы

Материалы для персонала, должностные инструкции, чек-листы и шаблоны.

Сопровождение продолжается после открытия станции.

Два формата под вашу локацию

	Стандарт	Премиум
Инвестиции	от 7 млн ₽	от 20 млн ₽
Ориентир окупаемости	от 12 месяцев	от 36 месяцев
Паушальный взнос	от 500 тыс. ₽	от 700 тыс. ₽
Посты реализации СУГ	1–2	от 2
Емкости	от 10 м ³	от 20 м ³

Ребрендинг действующей АЗС или АГЗС рассчитывается индивидуально.

Ориентировочные показатели. Итоговый расчет зависит от локации и параметров проекта.

Формат 01

Стандарт

Для локаций с устойчивым местным спросом



от 7 млн ₽

инвестиции

от 12 мес.

ориентир окупаемости

от 500 тыс. ₽

паушальный взнос

Ориентировочные показатели. Итоговый расчет зависит от локации и параметров проекта.

Стандарт

Компактный формат АГЗС

1–2

поста реализации СУГ

от 10 м³

газовые емкости

Некапитальное исполнение

Брендовый операторный модуль
и минимально необходимая инфраструктура.

Дополнительное оборудование

Кофейные и снековые решения
можно подключить по проекту.

Городские микрорайоны, локальные зоны и устойчивый местный спрос.

Премиум

Для сильных городских локаций и магистралей



от 20 млн ₺

инвестиции

от 36 мес.

ориентир окупаемости

от 700 тыс. ₺

паушальный взнос

Ориентировочные показатели. Итоговый расчет зависит от локации и параметров проекта.

Премиум

Полноценный комплекс

от 2 постов

СУГ как базовый продукт. Емкости от 20 м³.

Топливо

Возможность реализации бензина и дизельного топлива.

Сервисы

Магазин и кафе, профессиональная кофейная зона, полноценный санузел.

Дополнительные сервисы, включая электрочарядки, определяются по локации и проекту.



Ребрендинг

Для действующей АЗС или АГЗС

**Технический
и коммерческий аудит**

Оценим возможность включения в сеть.
Условия и инвестиции рассчитаем
индивидуально.



От заявки до работающей станции

01 Заявка и знакомство

Цели, опыт и регион

02 Анализ локации

Участок и транспортный поток

03 Выбор формата

Предварительная модель

04 Договор и подготовка

Условия и материалы

05 Проектирование и реализация

Проектные и технические решения

06 Подключение систем

IT и операционный контур

07 Подготовка к открытию

Готовность и стандарты

08 Открытие

Начало работы под брендом сети

09 Операционная поддержка

Сопровождение после запуска

Партнерство

Экономика конкретного проекта

Расчет под вашу локацию

Формат, транспортный поток, стоимость топлива, объемы реализации и проектные решения.

Условия в договоре

Фиксируем условия сотрудничества.
Состав и размер регулярных платежей согласуем отдельно.

Качество топлива

Каждая партия сопровождается необходимыми документами качества.

**Лукойл, Роснефть, Газпром
Новатэк, Сибур**

Участники рынка, через которых обеспечиваются поставки топлива для сети.



Ваша следующая станция.

Обсудим локацию.
Подберем формат.
Подготовим расчет проекта.

franchise.kavkaz-autogas.ru

8 (800) 600-09-09
franchise@kavkaz-autogas.ru

